



## OFFRE D'EMPLOI

### CADRE TECHNIICO-COMMERCIAL H/F

#### L'entreprise Libcast :

Libcast est une *start-up* spécialisée dans la diffusion de contenus multimédia sur Internet et sur périphériques numériques. A travers plusieurs offres orientées grand-public (disponible en anglais, français et espagnol), professionnels ou éducation, l'entreprise propose des services d'hébergement, d'organisation, de traitement/encodage en ligne, et de diffusion de contenu audio, vidéo, image ou texte.

Les solutions Libcast permettent de distribuer automatiquement le contenu publié par nos clients sur internet (blog, sites web) et sur les ordinateurs, baladeurs numériques, téléphones portables, TV (etc.) des internautes qui le souhaitent. Tous nos développements sont basés sur les standards du web. Nous employons les meilleures technologies *OpenSource*.

Libcast investit de nouveaux locaux : nous offrons des conditions de travail modernes et sympathiques ainsi qu'un matériel récent et performant.

#### Poste :

Rattaché à notre direction, vous avez un rôle opérationnel de développement de nos ventes soit en direct, soit par le biais d'un réseau de distributeurs. Autonome sur votre secteur, vous proposez à votre direction une stratégie de prospection, de fidélisation, et de conquête de nouveaux marchés et les mettez en oeuvre, dans l'objectif d'accroître notre pénétration et nos parts de marché.

Vous aurez pour mission principale de prospecter de nouveaux clients. Votre détermination et votre capacité à conclure ont fait vos résultats.

Véritable animateur, vous entretenez également les contacts avec les prospects ou clients importants, êtes présent lors de la négociation de contrats importants, et apportez des solutions techniques aux problèmes proposés par nos clients avec le concours de nos services internes.

Enfin vous resterez en veille sur les techniques, produits (évolutions, manifestations, congrès, salons,...) sur votre secteur et assurez une présence directe ou en support des distributeurs.

#### Profil :

Idéalement vous êtes commercial de formation et vous disposez d'une expérience significative dans la vente de logiciels et produits marketing auprès d'une clientèle directe ou en animation de réseau de distribution (revendeurs, prescripteurs,...) en France ou à l'export.

Vous maîtrisez l'anglais. Vous disposez de véritables aptitudes commerciales et de négociations, soutenue par une bonne culture dans les nouvelles technologies afin d'asseoir votre crédibilité en conseil et en tant que vendeur.

Enfin vos capacités à faire preuve de créativité, d'initiative et d'autonomie, garantiront votre réussite.

Salaire et avantages présentés à l'issue de l'entretien.

#### REFERENCE

#FR-08-0000004

#### PULIEE LE

1er Juin 2008

#### DATE DE DEMARRAGE

à partir du 15 juin 2008

#### LIEUX, PAYS

Bordeaux (centre), France

#### TYPE

Emploi salarié à temps-plein  
+ comm CA généré  
+ prime

#### CONTACT

[cedric.montet@libcast.com](mailto:cedric.montet@libcast.com)

<http://www.libcast.com>

<http://www.libcastpro.com>